

# Globalisierung – Segen oder Fluch?

## Hintergrundinformation zum Dokumentarfilm Steel War

erstellt für

Helbling Abendseminar vom 28. Februar 2007

Helbling Management Consulting AG  
Hohlstrasse 614  
CH – 8048 Zürich  
Tel. +41 44 743 83 11  
Fax +41 44 743 83 10  
Mail [hmc@helbling.ch](mailto:hmc@helbling.ch)

Zürich, 28. Februar 2007

## Inhalt

1. Kurze Einführung in die weltwirtschaftliche Globalisierung
2. Die Rolle der WTO
3. Informationen zum Dokumentarfilm „Steel War“

# Vier Treiber bestimmen die Fortentwicklung der Globalisierung

## 1 Politischer Einfluss

- Liberalisierung der Handelsbeziehungen
- Einführung des freien Personenverkehrs
- Aufwertung der mitbestimmenden Demokratie

## 4 Kulturelle Veränderung

- Entwicklung ähnlicher Bedürfnisse
- Verstärkung des Einflusses nicht staatlicher, -gewinnorientierter Organisationen (NGO)

# Globalisierung

## 2 Wirtschaftliche Entwicklung

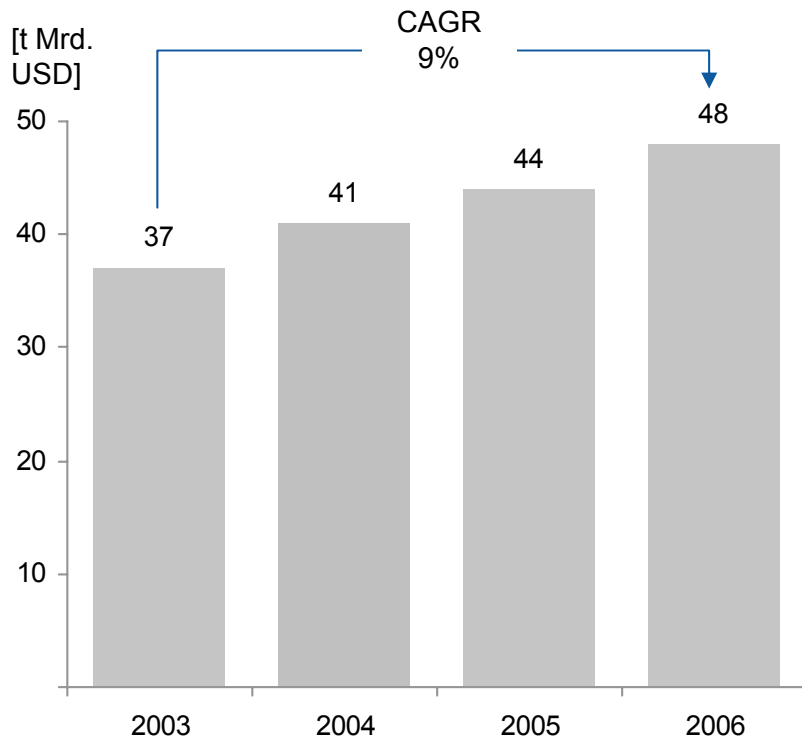
- Zunahme des Welthandels
- Erhöhung der Foreign Direct Investments (FDI) von multinationalen Unternehmen
- Ausweitung des Kapitalverkehrs der internationalen Finanzmärkte

- Ausgleich der Wissensbasis
- Beschleunigung des Wissenstransfers
- Vernetzung der Forschungsinstitutionen

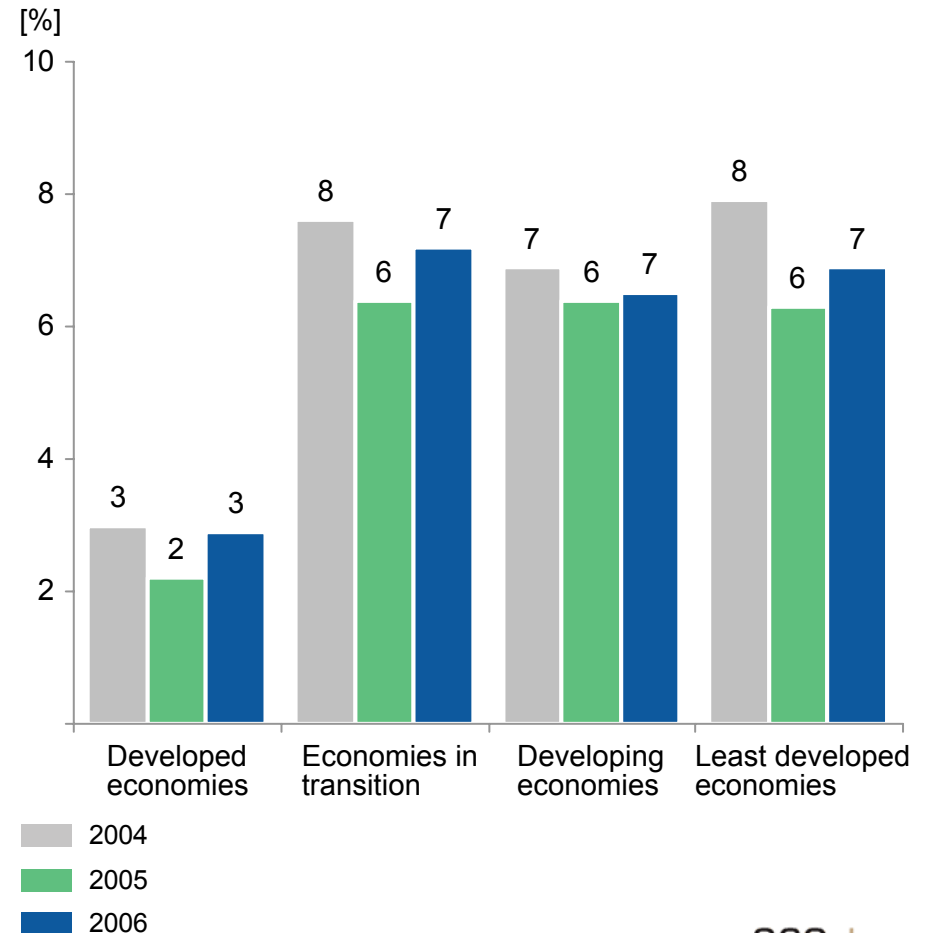
## 3 Wissenschaftlicher Fortschritt

# Hohes Wirtschaftswachstum der „Developing Economies“ und „Economies in Transition“

**Nominales Welt BIP 2002-2006 [t Mrd. USD]**

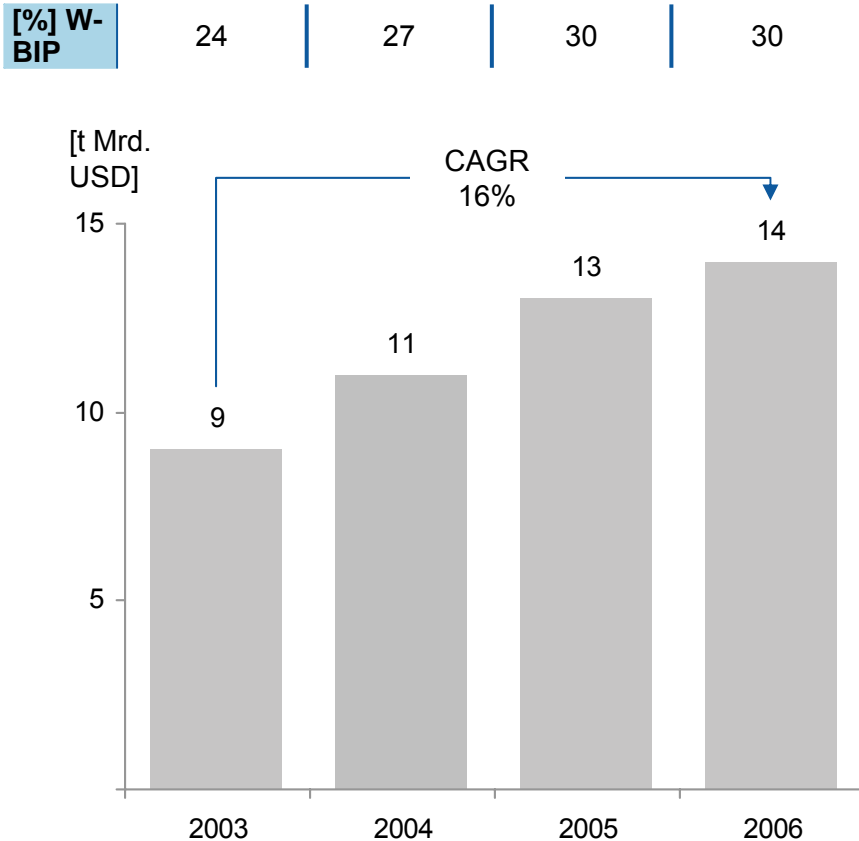


**Reales BIP Wachstum 2004-E2006 [%]**



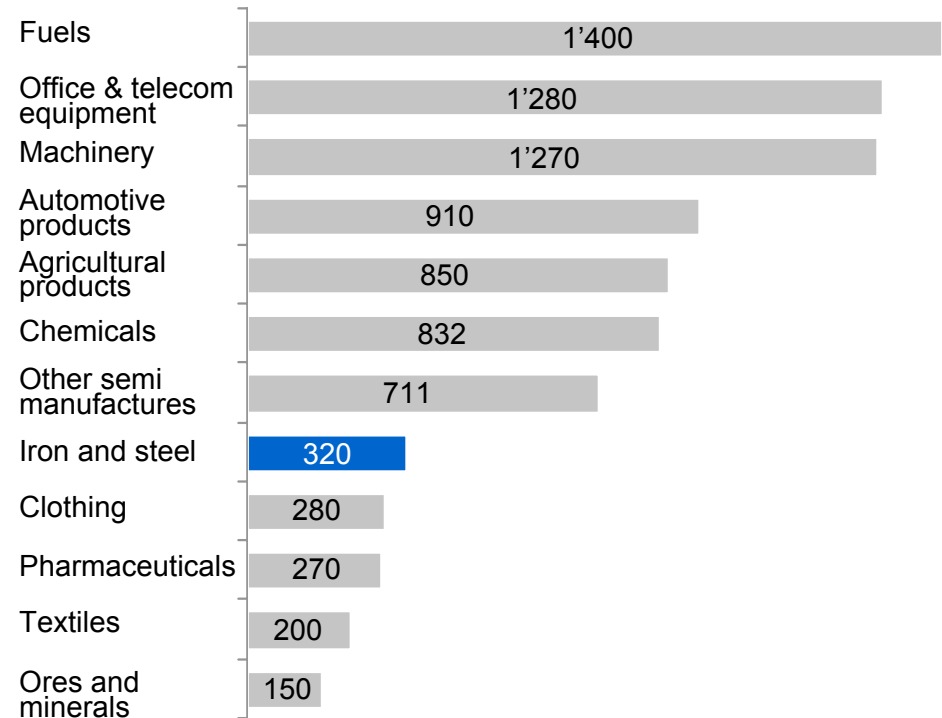
## Das Welthandelsvolumen in %-BIP nimmt laufend zu

### Welthandelswert 2003-2006 [t Mrd. USD]



### Handelswert Produktgruppen 2005 [Mrd. USD]

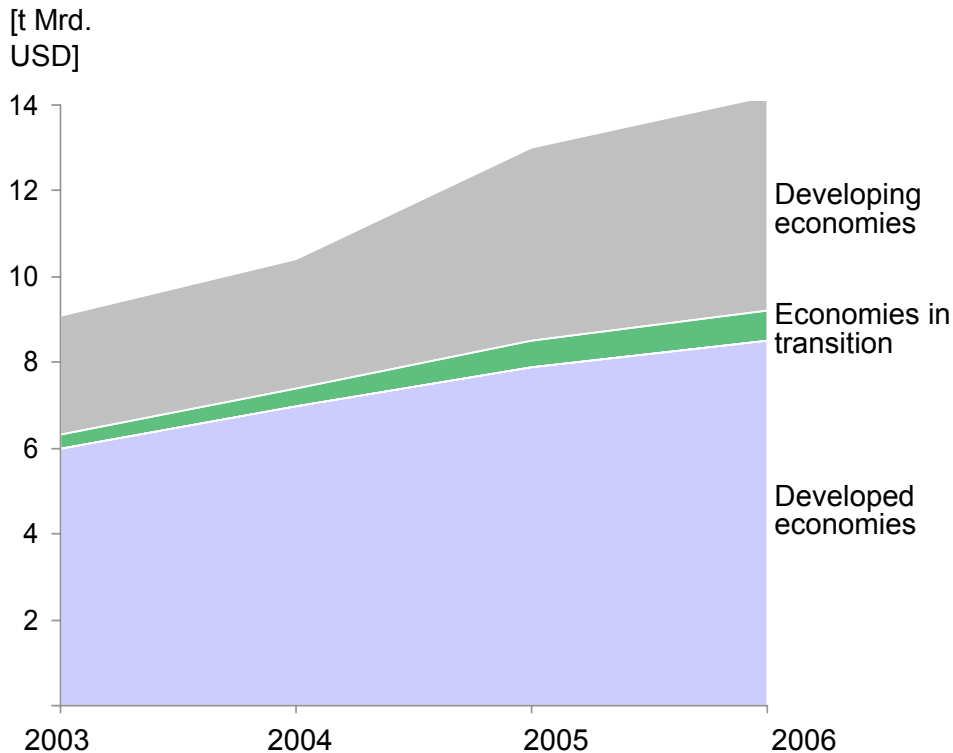
Σ = 8.5 t Mrd. USD



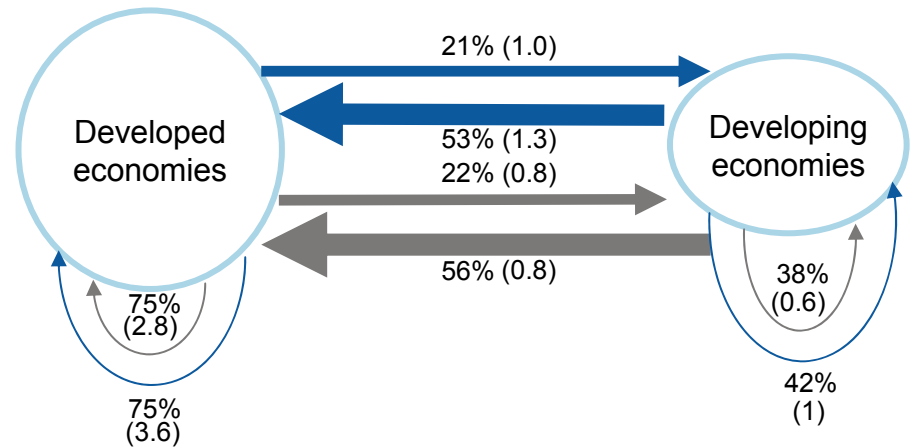
Bemerkung: Welthandelswert = Exportwert, W-BIP = Nominales Welt BIP  
 Quelle: IMF World Economic Outlook 2006, UN World Economic Situation and Outlook 2007, Helbling Analyse

# Zunahme Exportanteile „Developing economies“ und „Economies in transition“

**Welthandelswert 2003-2006 [t Mrd. USD]**



**Handelswert Warenströme 1998 und 2003 [%]**



- Grossteil der Warenströme innerhalb der „Developed economies“
- Konstantes Verhältnis des Handelswertes „Developed economies“ Richtung „Developing economies“ (Export)
- Zunahme des Handels intra „Developing economies“ und Richtung „Developed economies“ (Export)

— 2003 (x) = t Mrd. USD  
 — 1998

Bemerkung: Welthandelswert = Exportwert  
 Quelle: UN World Economic Situation and Outlook 2007,  
 UNCTAD Trade Statistics 2007, Helbling Analyse

## Um die Entwicklungen des Welthandels zu fördern ist die Rolle der WTO gefragt

### Charakteristik

- Einzige internationale Organisation, die sich mit den Regeln des internationalen Handels befasst und diese auch durchsetzen kann
- Gründung 1995 mit 81 Mitgliedstaaten – Stand 2005 149 Mitglieder
- Dachorganisation eines multilateralen Handelssystems mit drei Bereichen:
  1. General Agreement on Tariffs and Trade (GATT)
  2. General Agreement on Trade and Services (GATS)
  3. Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights (TRIPS)
- In den Leitorganen und Arbeitsgruppen nehmen die Regierungen der Mitgliedstaaten gleichberechtigt Einsitz
- Wichtige Beschlüsse werden gemeinsam ausgehandelt und im Konsens gefällt
- Änderungen der Kernbestimmungen können nur nach Annahme durch alle Mitglieder in Kraft treten

Quelle: Volkswirtschaft der Schweiz 4. Aufl., Helbling Analyse

### Prinzipien

- Meistbegünstigung: Handelspolitische Vorteile, die einem Mitgliedstaat gewährt sind, müssen den anderen auch gewährt werden. Ausnahmen: Zollpräferenzabkommen für Entwicklungsländer und Freihandelszonen/ Zollunionen
- Inländerprinzip: Importierte Waren dürfen gegenüber gleichartigen inländischen Waren nicht durch Abgaben/Vorschriften auf den Absatzmärkten schlechter gestellt werden
- Verbot quantitativer Handelshemmnisse: Versuch, Beschränkungen resp. Regulierung des Handels über Zölle transparent zu machen. Ausnahmen bilden Kontingente für Landwirtschaft
- Verbesserung Marktzutritts: Abbau von Zöllen, die in den sog. Länderlisten verbindlich verankert sind
- Abbau nicht-tarifärer Handelshemmnisse: Auflösung von techn. Vorschriften, Importlizenzen, Ursprungsregeln und freiwilligen Exportbeschränkungen

### Ziele

- Sicherstellung eines möglichst freien Handels, um positive Einkommens- und Beschäftigungseffekte zu erzielen
- Steuerung des Verhandlungsprozesses der internationalen Wirtschaftsbeziehungen
- Lösung von Handelskonflikten zwischen Mitgliedstaaten durch eigene Gerichtsbarkeit

## Informationen zum Dokumentarfilm „Steel War“ der ecodocs (1/2)

### ■ Content of chapters:

1. Steel, a perfect good for global trade
2. What is globalization?
3. How trade disputes arise
4. How trade disputes are solved
5. Can a global trade system be fair for all?

### ■ Contact

ecodocs

Dr. David Syz

Dufourstrasse 21

8702 Zollikon

Switzerland

Tel./Fax. 0041 43 499 66 41

Email: [david.syz@ecodocs.ch](mailto:david.syz@ecodocs.ch)

## Informationen zum Dokumentarfilm „Steel War“ der ecodocs (2/2)

### ■ Interviewees:

#### – WTO World Trade Organisation

**Supachi Panitchpakdi**, Director General 2002-05, Since 2005 Director General of UNCTAD  
**Stefan Johannesson**, Permanent Ambassador of Iceland to the WTO, Head of steel panel 2002  
**Luiz Felipe de Seixas Correa**, Permanent Ambassador of Brazil to the WTO  
**Carlo Trojan**, Permanent Ambassador of the EU to the WTO  
**Dr. Luzius Wasescha**, Ambassador, Delegate of the Swiss Government for Trade Negotiations  
**Juan Somavia**, Director General of ILO International Labour Organization  
**J. Denis Belisle**, Executive Director of ITC International Trade Center (UNCTAD)

#### – Brazil

**Roberto Azevedo**, Minister, General Coordinator for Disputes, Ministry of Foreign Relations, Brasilia  
**Mario Mugnaini Jr**, Executive Secretary, Chamber of Foreign Trade, Ministry of Development, Industry and Foreign Trade, Brasilia  
**Marcos Marinho Lutz**, Executive Vice President, CSN Companhia Siderurgica Nacional, Sao Paulo  
**Fernando Augusto Moreira Lopes**, Secretary General, National Metalworkers Confederation CUT, Sao Paulo  
**Uriel Villas Boas**, President, Steel- and Metalworkers Union CUT, Santos (Brazil)

#### – USA

**Grand Aldonas**, Attorney at Law, Undersecretary for International Trade, US Department of Commerce Washington (2001-05)  
**Thomas Danjczek**, President, SMA The Steel Manufacturers Association, Washington  
**Larry Swiger / Mark Roach**, Senior Executives, ISU Independent Steelworkers Union, Weirton, West Virginia (USA)

#### – Switzerland

**Oscar Zosso**, Ambassador, Delegate of the Swiss Government for Trade Negotiations, Berne (until 2004)  
**Marcel Imhof**, Chief Executive Officer, Swiss Steel AG, Emmenbrücke (Switzerland)  
**René Trauffer**, Chief Executive Officer, Rothrist Rohr AG, Rothrist (Switzerland)

#### – Independent eminent persons

**Susan George**, Globalization critic, Vice President ATTAC France, Paris  
**Joseph Stiglitz**, Professor for Economics and Finance, Columbia University, New York  
Former Chief Economist of the World Bank, Washington, Nobel Prize Laureate in Economic Sciences 2001

#### – Also appearing from archive footage

**Kofi Annan**, Secretary General, United Nations, New York  
**Bill Clinton**, President of the United States of America 1993-2001  
**George W. Bush**, President of the United States of America, since 2001  
**Robert Zoellick**, US Trade Representative 2001-2004  
**Linnet Deily**, Permanent Ambassador of the USA to the WTO, in charge of the steel negotiations 2002  
**Pascal Lamy**, EU Commissioner for Trade 1999-2004, since 2005 Director General WTO

# helbling



Ihr Ansprechpartner

Marco Mantovani  
marco.mantovani@helbling.ch  
Tel. +41 44 743 83 40

Helbling Management Consulting AG  
Hohlstrasse 614  
CH – 8048 Zürich  
Tel. +41 44 743 83 11  
Fax +41 44 743 83 10  
Mail hmc@helbling.ch

Zürich • München • Frankfurt

# helbling

